



Sistem informatic complet pentru zona
de farmacii si retail





Softeh Plus este una dintre primele companii IT private, cu capital 100% romanesc, cu o experienta vasta pe piata software din Romania. Ne-am dedicat realizarii si implementarii de solutii software complete in multiple domenii de activitate, dintre care amintim: farmacii, constructii, comert, contabilitate, gestiune, medicina, asigurari, si multe altele.

Expertiza in domeniu are ca fundatie o experienta de 26 de ani pe piata software din Romania, timp in care am urmarit dezvoltarea si imbunatatirea continua a solutiilor software, astfel incat acestea sa se adapteze schimbarilor mediului intern si extern de afaceri.

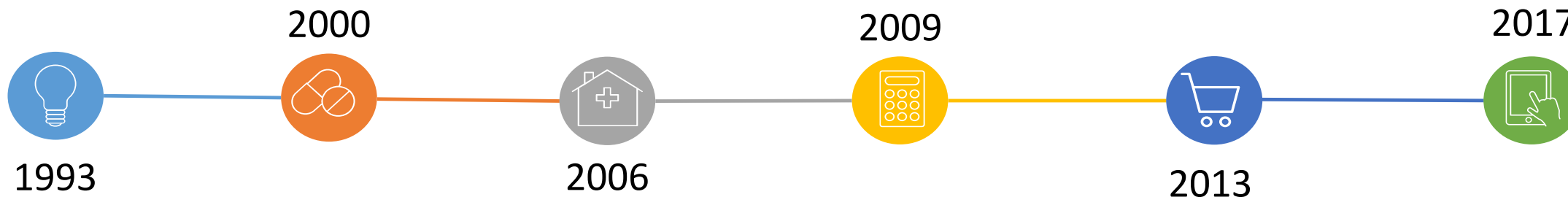
Pe langa activitatea de dezvoltare software oferim o **serie de servicii** de analiza, implementare, instruire si mentenanta. Astfel, asiguram o solutie finala optima pentru cerintele fiecarui client in parte si suport pe tot parcursul colaborarii.

EVOLUTIE

Anul 2000 este marcat de o extindere puternica in domeniul farmaciilor, cu sisteme informatice specializate in gestiunea activitatii farmaciilor independente si lanturilor de farmacii.

Dorinta de a oferi o solutie informatica completa s-a concretizat in anul 2009, atunci cand Softeh Plus a dezvoltat o solutie completa ERP (Enterprise Resource Planning) ce tine cont de particularitatile pietei romanesti, capabil sa asigure o gestionare integrala a informatiilor existente in cadrul unei organizatii.

Digitalizarea documentelor a fost un pas natural, astfel incat incepand cu 2017 lucram la solutii care cresc automatizarea fluxurilor si scad consumul de hartie si timp necesar completarii, stocarii si folosirii acestora. Acest proces este unul continuu si integreaza aplicatii, beneficiari, provideri de semnături digitale si clientii finali ai partenerilor nostri.



Softeh Plus debuteaza in anul 1993 cu aplicatia devize-oferte pentru MS-DOS, destinata domeniului de constructii si instalatii. Acest sistem informatic denumit in prezent WindevRO, este permanent imbunatatit, devenind in prezent una dintre cele mai apreciate solutii software de acestui domeniu. Acest succes este datorat modalitatii in care Softeh Plus trateaza si raspunde la cerintele specifice acestui domeniu.

In perioada 2003 – 2006, dezvoltarea ce vizeaza domeniul serviciilor medicale adauga pe lista activitatea de spitale, clinici si laboratoare.

Din anul 2013 punem la dispozitia partenerilor nostri o solutie extinsa in zona de vanzari, implementabila in magazine si lanturi de magazine. Solutia acopera zonele de gestiune, vanzare, contabilitate, promotii si carduri de fidelitate, cu baze de date in cloud, scazand costurile de implementare si aducand in plus siguranta si rapiditatea ce rezulta din colaborarea cu provideri gen Microsoft, Amazon Web Services, Google.

Ce este PlusERP?

PlusERP este rezultatul experientei de peste 20 ani a companiei **Softeh Plus** pe piata sistemelor de gestiune pentru farmacii si magazine si peste 4000 de clienti la nivel national. Alaturi de clientii nostri am creat un sistem de vanzari robust, intr-o tehnologie moderna, care sa raspunda cerintelor actuale ale pietei. **PlusERP** este dezvoltat in tehnologie *Microsoft*, permitand deservirea la acelasi nivel de calitate ridicata atat a clientilor mici cat si a lanturilor de magazine sau farmacii.



- **20 de ani de experienta**
- **Peste 4000 de clienti informatizati de Softeh Plus**
- **Peste 25000 de utilizatori ai sistemelor in zone de farmacie si retail**

AVANTAJE

Bazat pe Cloud

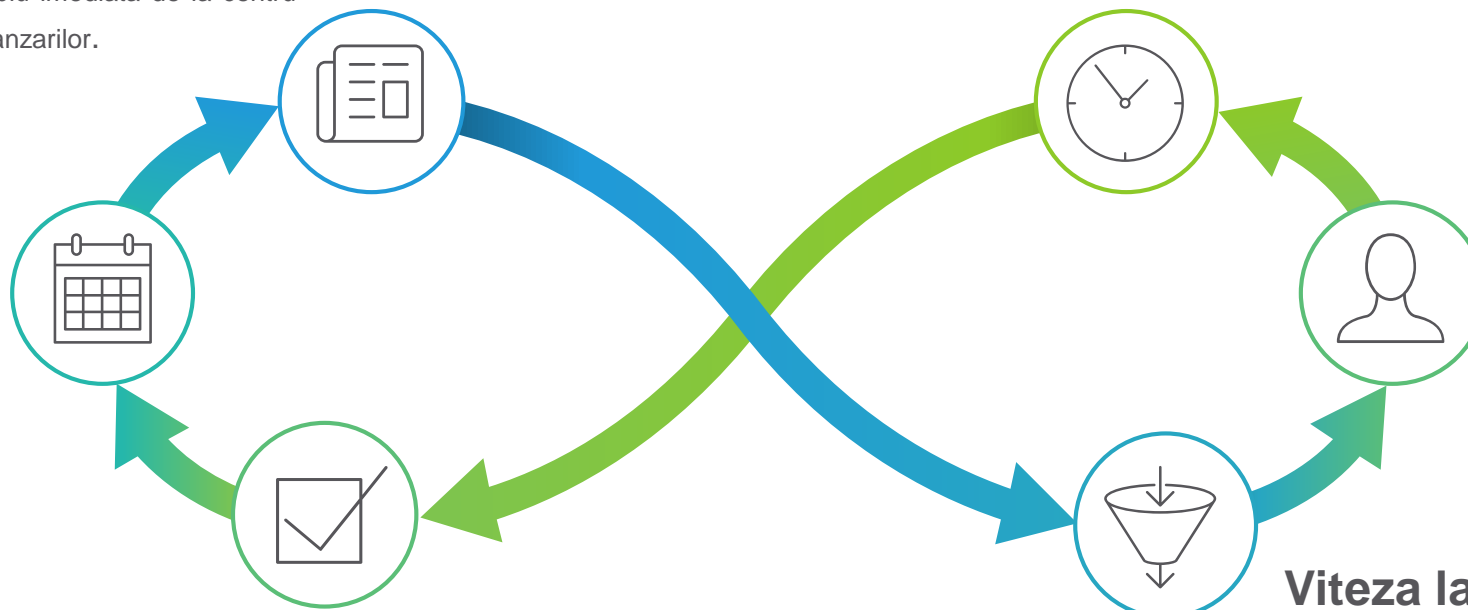
Pentru farmaciile independente, lucrul in cloud permite o accesibilitate mai mare a sistemului la costuri reduse. Pentru lanturi de farmacii, modul de lucru online, utilizand o singura baza de date centrala, permite eliminarea replicarilor de date si o privire de ansamblu imediata de la centru asupra situatiei vanzarilor.

Integrare avansata

Sistemul poate fi integrat cu o gama larga de case de marcat, imprimante fiscale, sisteme de tip POS etc. De asemenea pot fi foarte usor adaugate aplicatii mobile pentru scanare cu telefonul in farmacie, trimiterea produselor catre magazine online, etc.

Accesibil

Variantele de abonament lunar in sistem SaaS(Software as a Service) permit planuri eficiente din punct de vedere al preturilor, cu rezultate pozitive vizibile in zona de costuri ale beneficiarului. Partenerii nostri beneficiaza de cele mai moderne tehnologii cloud si nu numai (Microsoft, Amazon WS, Google).



Vizualizare istoric

Optiunea de a vedea istoricul de achizitii al unui client daca acesta foloseste un card de fidelitate acordat de farmacie.

Configurabil

Framework-ul dezvoltat special pentru PlusERP permite un grad inalt de configurare conform necesitatilor partenerilor nostri.

Viteza la vanzare

Am gandit fereastra de vanzare in asa fel incat sa ofere o viteza sporita si facilitati suplimentare pentru eficientizarea vanzarii (cum ar fi posibilitatea de a avea bonuri multiple concomitent; datorita interfetei noi este foarte simplu sa se deschida mai multe tab-uri in acealasi timp, lucru care scurteaza timpul de servire a clientilor).



Promotii

Modulul Promotii permite definirea, organizarea si derularea diferitelor campanii, planificate pe intervale de timp. Modulul permite prioritizarea aplicarii promotiilor, aplicarea discounturilor procentuale sau valorice, acordarea de produse cadou, etc.



Carduri de fidelitate

Modulul carduri de fidelitate permite utilizarea de carduri pentru fidelizarea clientilor si acordarea de reduceri in mai multe moduri: prin acumulare de puncte, procentual sau valorice. Profilul clientului - reprezinta o privire de ansamblu asupra istoricului de achizitii ale acestuia.



Asocieri recomandate

Modulul Asocieri permite propunerea la vanzare a unor produse asociate in functie de o serie de prioritizari definite de utilizator. Printre criteriile de prioritizare se pot utiliza diversi indicatori, cum ar fi: media ponderata a adaosului comercial, viteza de rotatie a stocului sau discountul procentual atribuit produsului in factura furnizor.



Comenzi

Modulul de comenzi ajuta in organizarea si controlul procesului de achizitie marfa de la furnizori. De asemenea, modulul ofera utilizatorului informatiile cele mai importante pentru activitatea de aprovizionare: istoric comenzi, istoric achizitii, istoric discount, etc.



Identificare Specifica

Modulul de identificare specifica permite utilizarea urmatoarelor tipuri de coduri de bare: Producator (sunt cele existente pe cutiile medicamentelor), Netipizat (coduri generate intern de aplicatie pe linia de intrare), Tipizat (coduri unice la nivel de cutie – rola coduri de bare).



E-Commerce

Modulul E-Commerce permite integrarea site-ului cu baza de date a farmaciei. Prin aceasta conectare se pot sincroniza nomenclatoarele, cardurile de fidelitate, stocul si preturile. Folosind modulul se poate scrie comanda din site sub forma de facturi client in aplicatia de gestiune.



Inventar

Modulul Inventar a fost dezvoltat pana la cele mai mici detalii astfel incat acesta acopera toate fluxurile de lucru. Tipuri de inventar existente sunt: prin diferente (faptic vs scriptic), pe echipe. Inventarul pe echipa poate fi realizat si folosind codurile de bare, dar si folosind un smartphone android pentru scanarea produselor.



Export Note Contabile

Modulul de export note contabile a fost dezvoltat pentru diminuarea numarului de erori umane in operare in aplicatiile de contabilitate. Exportul se poate face catre aplicatia de contabilitate Softeh, dar si catre Saga si WinMentor.



Preluare Electronica Facturi Furnizori

Modulul de preluare facturi de la furnizori este intr-o continua dezvoltare astfel incat facturile sa fie importate automat de la cat mai multi furnizori, micșorand timpul de operare al documentelor in farmacie.



Unitati CMDTA

Modulul Unitati CMDTA permite eliberarea retetelor la liber sau compensate, repartizand in mod corect procentul de discount catre unitatea CMDTA si farmacie. Pentru ca acest modul sa indeplineasca toate cerintele, exista si borderouri pentru fiecare tip de reteta eliberata.

M
O
D
U
L
E